

PRIVATE EQUITY EN LA ECONOMÍA INDIA

INFORME N° CI

Julio 2016



CONTENIDO

INTRODUCCIÓN	3
1. PANORAMA MACROECONÓMICO	4
2. IMPACTO EN LA ECONOMÍA INDIA	6
2.1. Inversores y Emprendedores	12
2.2. Fundraising	13
2.3. Transacciones realizadas	15
2.4. Exits y Gestión de cartera	16
3. OPORTUNIDAD EN EL SECTOR TECNOLÓGICO	18

INTRODUCCIÓN

El private equity en la India ha evolucionado significativamente en las últimas dos décadas. A partir de finales de 1990, el private equity proporcionó una fuente de financiamiento alternativo para las empresas locales, las cuales estaban acostumbradas a las opciones de crédito limitadas de los bancos o de volverse empresas públicas para financiar sus ambiciones de crecimiento.

Hoy en día, el private equity es más fácilmente aceptado por los empresarios de la India como una fuente de capital estratégico que puede jugar un papel transformador en el crecimiento de sus negocios mediante la incorporación de nuevas capacidades requeridas y disciplina no disponible en otras formas de capital.

La industria del private equity ha sido una fuente relativamente estable a pesar de los muchos desafíos, incluyendo la obtención de la aceptación, la reciente debilidad de la economía, contratiempos de rendimiento y un entorno regulatorio complejo. A medida que el sentimiento económico general en la India se vuelve positivo, el país de industria de private equity tiene una oportunidad real de recuperar su vitalidad pasada y avanzar mediante un impacto aún mayor en la economía.

Entre 2001 y 2014, la industria de private equity invirtió más de USD 103 mil millones de dólares en India, estableciéndose como una fuente estable de capital propio a través de varios ciclos de negocio. Las inversiones de capital privado se hicieron en más de 3,100 empresas en todos los sectores. En el 2015, las inversiones experimentaron un crecimiento robusto. El valor de transacción, se incrementó en un 51% a USD 22.9 mil millones, superando el nivel máximo alcanzado en el 2007 por USD 17.1 mil millones.

Entre 2001 y 2014, la industria de private equity invirtió más de USD 103 mil millones de dólares en India, estableciéndose como una fuente estable de capital propio a través de varios ciclos de negocio.

Varias métricas relevantes reflejan las mejoras que parecen estar habilitadas por la participación de capital privado, como el crecimiento de empleo, un performance financiero superior, mayores ingresos por exportaciones, un mejor alineado gobierno corporativo.

ESTE ES UN EXTRACTO DEL INFORME DESARROLLADO, PARA MAYOR INFORMACIÓN CONTACTARSE AL CORREO webmaster@prospectiva2020.com