

INDICE

SECCIÓN DE PROSPECTIVA

Competitividad e Instituciones. Su relación con el desempeño económico.

Mensajes principales	2
I. Introducción	5
II. ¿Qué es la economía de las instituciones?	6
III. Fundamentos institucionales de la ventaja competitiva	11
IV. Instituciones y prospectiva.....	16
IV. a.) La complementariedad institucional.....	18
IV. b) El perfil tecnológico.....	22
V. El análisis institucional en los países emergentes. El caso América Latina.....	25
VI. Conclusiones.....	28

Competitividad e Instituciones. Su relación con el desempeño económico.

Mensajes principales

- Tecnología e instituciones son elementos centrales de la ecuación que determina el crecimiento de una economía. Tienen un lugar destacado entre los motores dinámicos del proceso de desarrollo de la sociedad.
- La definición de “instituciones” y “organizaciones” en el marco de la economía de las instituciones es bastante más precisa y acotada que el significado que reciben ambos términos en el uso coloquial del lenguaje.
- Para la rama de la economía que estudia las “instituciones”, éstas conforman las reglas, normas o regulaciones que modelan la conducta humana y, por lo tanto, determinan el comportamiento social. No distingue entre reglas escritas o no escritas sino entre aquellas que son de cumplimiento efectivo (ya sea por la capacidad de coerción puesta de manifiesto por el Estado para asegurar el cumplimiento de las leyes o debido a que constituyen usos y costumbres sociales) y aquellas que no lo son.

Así, el sistema de coerción que posibilite asegurar el cumplimiento de las leyes forma parte del estudio de la economía de las instituciones.

- La rama de la economía que estudia las instituciones define a las “organizaciones” como entidades (partidos políticos, organizaciones gremiales o asociaciones empresarias cuyos miembros persiguen objetivos e intereses comunes) regidas por las instituciones.
- Las organizaciones tratan de influir sobre las instituciones para adaptarlas y acercarlas a sus intereses, modificándolas cuando les resulta posible y participando en el proceso de formulación de nuevas leyes y reglas que modelarán la conducta social.
- Las instituciones influyen en el desempeño de la economía porque determinan los costos de transacción. A su vez, su magnitud será determinada por las características (complejidad / estabilidad) de las restricciones formales (legales) e informales (usos y costumbres) y por los métodos de coerción que obliguen el cumplimiento de las mismas. Así, el grado de competencia imperante en el mercado contribuirá a aumentar o disminuir, en proporción inversa, el costo de transacción de una economía dada.

- Regulaciones simples y estables tienden a generar costos de transacción menos significativos que las normas complejas y cambiantes.
- La rama de la ciencia conocida como “*Economía de las Instituciones*”, trata de determinar cómo afectan los costos de transacción el desempeño general de la economía, qué papel juegan las organizaciones en ese proceso y, últimamente, en qué medida un conjunto dado de instituciones puede afectar el perfil productivo y tecnológico de un determinado país.
- Las instituciones que cuentan - al menos primordialmente - en la determinación de los costos de transacción de una economía dada son las *Instituciones Financieras*, las normas que regulan el modelo de *Gobernanza Corporativa*, las características de la *Estructura Interna de las Empresas*, las *Regulaciones Laborales*, el sistema educativo y el sistema de *Entrenamiento de la Mano de Obra* y las instituciones que regulan el sistema de *Relaciones Inter -empresarias*.
- Independientemente de su importancia individual, las múltiples interacciones que se desencadenan entre estos seis conjuntos de instituciones los hacen depender recíprocamente unos de otros, determinando una red específica de arreglos institucionales sobre los que descansa el buen funcionamiento de la economía nacional. Más aún, esas múltiples interacciones determinan una cierta ventaja comparativa institucional.
- Estas seis instituciones y sus múltiples interacciones recíprocas no sólo determinan en gran medida los costos de transacción de una economía sino que también influyen en la determinación del perfil productivo y tecnológico de un país.
- No hay un único modo correcto de organizar cada uno de los seis arreglos institucionales típicos. Pueden adoptarse distintas estrategias para organizarlos (por ejemplo, elegir mayor o menor nivel de protección laboral). El aspecto clave está en asegurarse que las instituciones financieras estén “*alineadas*” con la elección hecha en materia de instituciones laborales y de entrenamiento de la mano de obra (habilidades).
- La articulación de las instituciones de una economía permitirá categorizarlas dentro de un sistema económico determinado, haciendo posible predecir, a grandes rasgos, la respuesta de las compañías que allí operan frente a una determinada contingencia de su economía.
- Este fenómeno, conocido como “*complementariedades institucionales*”, sugiere que los países con determinados tipos de coordinación en una esfera de su economía tienden a desarrollar complementariedades también en otras esferas de su vida institucional.
- La lógica aplicada a las predicciones hechas en relación con el desempeño de la economía puede utilizarse para evaluar el perfil tecnológico que puede adoptar un país como consecuencia de sus arreglos institucionales.
- El enfoque sobre “*Variedades de capitalismo*” elaborado por Hall y Soskice fue aplicado en América Latina por Schneider (2004). Considera que el acceso al

capital y la tecnología siguen parámetros similares a los de una economía “coordinada”, mientras que las relaciones laborales y el sistema de entrenamiento están organizados en torno a mecanismos de mercado más propios de una economía “liberal”.

- Esta articulación parcial sería la responsable del desempeño irregular de los procesos de reforma económica en la región durante los últimos decenios. Justamente la falta de refuerzo recíproco entre instituciones de distintas esferas (como la financiera y la laboral) es lo que desarticula el funcionamiento de la economía debido a la ausencia de complementariedades institucionales
- El enfoque sobre variedades de capitalismo permite predecir el comportamiento de las firmas en materia tecnológica y de inversión en las economías articuladas. Sin embargo, la precisión de esas predicciones depende crucialmente del grado de articulación del sistema económico, circunstancia que aparece poco consistente en las economías en desarrollo.
- Ambos sistemas de organización económica, “coordinados” o “liberales”, han generado niveles de vida similares para sus poblaciones objeto, alcanzando ingresos per capita y niveles de bienestar del mismo tipo y calidad.
- La clave está en las múltiples interacciones e influencias recíprocas de la red específica de arreglos institucionales que se refuerzan mutuamente, creando las condiciones necesarias para conformar la ventaja comparativa institucional.
- Será difícil eludir por mucho más tiempo el análisis de los costos de transacción en cualquier economía y, particularmente, en los países emergentes debido a la influencia que tienen en el desempeño económico general.